

Vendeur(se) végétaux horticoles et produits de l'exploitation

L'exploitation pédagogique du CAMPUS Horticole Saint-Ismier-Grenoble est un terrain d'application de l'établissement. Il permet aux consommateurs de découvrir des produits locaux issus du travail et du savoir-faire des équipes et des apprenants.

Elle est composée d'une pépinière de plantes horticoles vivaces, arbustes, arbres fruitiers, et de plants maraîchers. Le terrain de la Bâtie, offre une zone de production maraîchère.

Enfin, le troisième axe de développement de l'exploitation pédagogique est la mise en œuvre de « chantiers école » en aménagements paysagers.

L'équipe de l'exploitation est actuellement composée de 3 salariés et d'un directeur d'exploitation. L'exploitation possède un magasin de vente au sein du Campus Horticole, qui propose des produits végétaux et issus de productions agricoles.

Dans le cadre de son développement, l'exploitation recrute un(e) vendeur(se) avec des connaissances en végétaux horticoles annuelles vivaces bisannuelles, en plants de légumes et en légumes.

Missions :

- Assurer la vente au magasin des produits de l'exploitation : végétaux, légumes de la Bâtie pendant les périodes d'ouvertures
- Avoir un sens commercial, pédagogique et conseiller les clients sur les végétaux de la pépinière, les plants de légumes ainsi que les légumes frais.
- Assurer la mise en rayon et l'inventaire dans le magasin, et communiquer les besoins en réapprovisionnement.
- Assurer le maintien et le renouvellement de l'étiquetage de la pépinière.
- Assurer la gestion et la fermeture de la caisse à la fin de la journée avec rigueur.
- Rendre compte à son supérieur hiérarchique.
- Participation aux différentes activités de production de l'exploitation lorsque le magasin est fermé.

Compétences :

- Connaissance en légumes et plants de légumes,
- Connaissance du végétal horticole : annuelles, bisannuelles, vivaces, arbustes, arbres.
- Contact commercial,
- Rigueur et application,
- Organiser, aménager un espace de vent,
- Procédure d'encaissement, maîtrise de l'outil numérique,
- Présenter et valoriser un produit,

Horaires :

Janvier février :

- Mardi 8h-12h 13h-17h ; (préparation magasin, livraisons et commandes) ;

(8 semaines) : 8h par semaine

De mars à juin :

- Mardi 8h-12h 13h-17h ; (approvisionnement magasin, livraisons et commandes) ;
- Mercredi 9h30 -12h30 15h-19h (vente) ;
- Vendredi 9h30-12h30 15h-19h (vente) ;
- Samedi 9h30-12h, 13h-17h30 (un samedi sur deux) (vente)

(17 semaines) : 25,5 heures par semaine

De juillet à août :

- Mercredi 16h-19h ; 3h
- Vendredi 10h-13h ; 3h

(9 semaines) : 6 heures par semaine

De septembre au 20 décembre :

- Mardi 8h-12h 13h-17h ; (approvisionnement magasin, livraisons et commandes) ;
- Mercredi 9h30 -12h30 15h-19h ;
- Vendredi 9h30-12h30 15h-19h ;
- Samedi 9h30-12h, 13h-16h30 (un samedi sur deux)

(16 semaines) : 16,5 heures par semaine

Soit 807,5 heures sur l'année. 50%

Poste à pourvoir à partir du 2 septembre 2026.

Permis B exigé

Rémunération pallier 3 selon la convention collective.

Contrat 35 heures : CDD de 1 an à 50%, période d'essais de 1 mois.

Contact directeur d'exploitation : sylvain.cassagnes@educagri.fr – 06 82 57 27 57